

# solution2

## NEWSLETTER

**Inhalt:** - **Kalkulation für Angebote verbessert und erweitert**

### Kalkulation für Angebote

**solution2** handhabt unter dem Stichwort Artikel/Produkte eine Vielzahl von sehr unterschiedlichen Positionen.

Wir unterscheiden zunächst zwischen den Typenbezeichnungen

- |            |              |  |
|------------|--------------|--|
| • Artikel  | Lagerhaltung | Zukauf-Ware                                  |
| • Produkte | Lagerhaltung | eigene Herstellung mit Produktionsstückliste |

Dazu kommen

- |                      |                    |
|----------------------|--------------------|
| • Dienstleistungen   | keine Lagerhaltung |
| • Verbrauchsmaterial | keine Lagerhaltung |
| • Leergut            | Lagerhaltung       |
| • Software           | keine Lagerhaltung |
| • Sonstiges          | keine Lagerhaltung |

Für die Angebotserstellung gibt es zudem sog. Handelsstücklisten unter der Typenbezeichnung

- |         |   |
|---------|---|
| • Paket | keine Lagerhaltung<br>Die Handelsstücklisten enthielten bislang <b>Basis-, Alternativ-</b> und zusätzliche <b>Options-</b> Positionen |
|---------|---|

Diese Handelsstücklisten sind überarbeitet und erweitert worden, um in der Angebotskalkulation und der Umsatz- und Deckungsbeitragsbetrachtung für die Aufträge eine bessere Transparenz und Zuordnung zu erreichen.

Es gibt ab sofort **zwei Grundtypen** für Pakete:

- |                            |   |
|----------------------------|---|
| • <b>Paket</b>             | freie Eingabe der Mengen der Unterpositionen im Angebot                           |
| • <b>Paket fixe Mengen</b> | normierte Listen d.h. verhältnismässig fixe Mengen der Unterpositionen im Angebot |

Das **Paket** ist ein eigenständiger „Artikel“ und beinhaltet Basis-, Alternativ und Optionspositionen sowie die Möglichkeit kalkulatorische Posten – für den Kunden natürlich unsichtbar – direkt mitzuführen.

# solution2

## NEWSLETTER

Bei der Angebotserstellung erscheinen bei Auswahl der Paket-Artikel automatisch alle hinterlegten Unterpositionen und können wie gewünscht im Angebot verwendet werden. Um die Deckungsbeiträge für die Aufträge bzw. die Margen für die Artikel/Produkte zu ermitteln, stehen mehrere Auswahlmöglichkeiten zur Verfügung. Diese Werte werden bei der Angebotserstellung jeweils online eingespiegelt. Die kalkulatorischen Werte werden natürlich nicht im Angebot ausgegeben.

Basis  
Alternative  
Option

kalkulatorische Kosten

Kosten und Umsatz werden auf die Paket-Position gerechnet  
Sie haben die Wahl ob Umsatz und Kosten auf die Paket-Position belastet werden oder auf den Options-Artikel selbst  
Kosten werden auf die Paket-Position gerechnet

**Beispiel:** Notebook-Paket mit Basis, unterschiedlichen Festplatten, Zusatz-PC Karten, Service und Provision für Verkäufer

The screenshot displays the 'Artikel / Produkte' window in the solution2 software. On the left, a tree view shows the product structure for '1500 - NOTEBOOK-PAKET', including sub-items like 'HDD-40GB-I', 'HDD-10GB', 'HDD-80GB', 'PCMCIA-TV', 'WLAN-BLT-INT', 'NB-SERVICEPACK', and 'Provision'. The 'Provision' item is selected, showing 'Artikel Nr.' 1000, 'Position' 6, and 'Unterpositio' 0. On the right, configuration options are visible, including 'Kennung' (Option), 'Basis' (radio buttons for 'Artikel Umsatz', 'Paket Umsatz', 'Interne Kosten'), 'Position' (6), 'Unterposition' (0), 'Beschreibung' (checked), 'Artikel' (1000), and 'Menge' (1). A 'Version' box shows '1' and 'Gültig' checked. The bottom right shows a calculation: 'Anzahl' 1 \* 'VPE' 1 = 1 'Stck'.

Abbildung 1: solution2 Angebotsstückliste Notebook-Paket